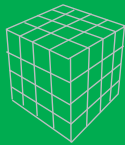
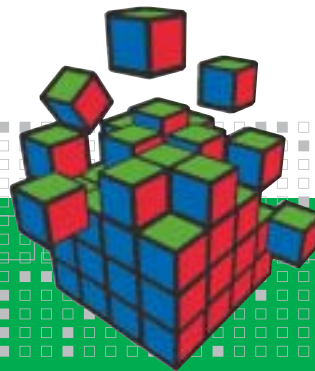


Partners for Better Business

BELTTON

Beltton-Yhtiöt Oy

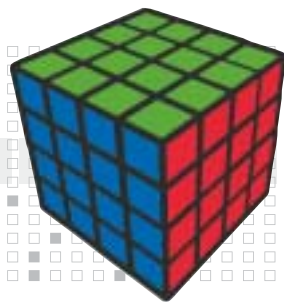


vuosikertomus 2002

Partners for Better Business

B E L T T O N

Belton-Yhtiöt Oy



Beltonin toiminta nojautuu kolmeen arvoon: asiakaslähtöisyyteen, sisäiseen yrittäjyyteen ja tuloksellisuuteen.

Asiakaslähtöisyys merkitsee tyytyväisiä ja pitkäaikaisia asiakkaita. Sisäinen yrittäjyys näkyy henkilöstön vastuunottamisena ja sitoutumisena. Tuloksellisuus on jatkuvuutta ja se antaa mahdollisuuksia liiketoiminnan pitkäjänteiseen kehittämiseen.

sisältö

3.....	beltton lyhyesti
4.....	vuosi 2002 lyhyesti
5.....	wulff täydentää belttonin tuote- ja palvelukonseptia
6-7	toimitusjohtajan katsaus
8.....	tavoitteena pohjoismainen markkinajohtajuus
9.....	markkinajohtaja kaikissa neljässä tuoteryhmässä
10	palvelumalli vastaa asiakkaan tarpeisiin
11.....	toimitusvarmuus perustuu hyvin organisoituun logistiikkaan
12	sisäinen yrittäjyys tuo tuloksia
13	corporate governance
14-15	hallituksen toimintakertomus
16-18	konserni
16	konsernin tuloslaskelma
17.....	konsernin tase
18	konsernin rahoituslaskelma
19-21	emoyhtiö
19	emoyhtiön tuloslaskelma
20.....	emoyhtiön tase
21	emoyhtiön rahoituslaskelma
22.....	tunnusluvut
23.....	tunnuslukujen laskentaperusteet
24.....	tilinpäätöksen laadintaperiaatteet
25-28	tilinpäätöksen liitetiedot
29.....	tilintarkastuskertomus voitonjakoehdotus hallituksen allekirjoitukset
30-31.....	osakkeet ja osakkeenomistajat
32.....	tietoja osakkeenomistajille

beltton lyhyesti

Beltton-konserni on toimistomaailman tuotteiden asiantunteva myynti- ja markkinointiorganisaatio, joka tarjoaa suoran ja tehokkaan jakelutien tuotteiden valmistajilta niiden käyttäjille.

Belttonin myynti pohjautuu henkilökohtaisiin asiakaskontakteihin, laajaan ja laadukkaaseen tuotevalikoimaan sekä hyvään, asiakaskohtaisesti räätälöitävään palveluun. Beltton palvelee pieniä ja keskiuuria yrityksiä maanlaajuisen, henkilökohtaiselle myyntityölle perustuvan organisaationsa avulla. Isoille yrityksille ja konserneille Beltton tarjoaa erityisen sopimusasiakaskonseptin, jossa perustoitotarvikkeiden hankinta onnistuu automatisoidun tilausjärjestelmän kautta.

Belttonin tuotevalikoimaan kuuluvat atk-oheistuotteet, toimisto- ja yritysimagotuotteet sekä ergonomiatuotteet. Se tarjoaa asiakkailleen sekä innovatiiviset erikoistuotteet että toimistojen päivittäiset perustuotteet. Beltton on Suomessa markkinajohtaja kaikissa neljässä tuoteryhmässään. Tiiviit yhteydet laajaan asiakaskuntaan auttavat kehittämään yhtiön tuotevalikoimaa, myyntiä sekä toimintamalleja.

Belttonin toiminta alkoi vuonna 1984, jolloin sen nykyinen tytäryhtiö Vinstock Oy perustettiin. Vuonna 1999 muodostettiin Beltton-konserni ja Beltton-Yhtiöt Oyj:stä tuli sen emoyhtiö. Everyman Oy, KB-tuote Oy ja Wulff Oy Ab on liitetty Beltton-konserniin yritysostoin. Tänä päivänä konserniin kuuluu kaikkiaan 17 tytäryhtiötä. Suomen lisäksi Beltton toimii Ruotsissa, Norjassa ja Virossa. Beltton-Yhtiöt Oyj:n osake on noteerattu Helsingin Pörssissä vuodesta 2000.





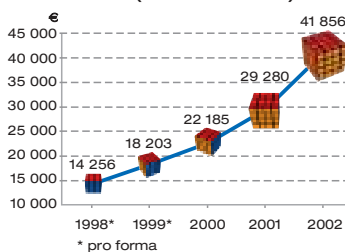
vuosi 2002 lyhyesti

Vuosi 2002 oli Beltton-konsernille kasvun ja kehityksen vuosi. Beltton laajensi liiketoimintaansa sekä yritysosstolla että monistamalla toimintamalliaan. Belttonin liikevaihto kasvoi 43 % edellisestä tilikaudesta ja oli 41,9 miljoonaa euroa. Liikevoitto oli 5,2 miljoonaa euroa eli 12,4 % liikevaihdosta. 31.12.2002 konsernin palveluksessa työskenteli 489 henkilöä.

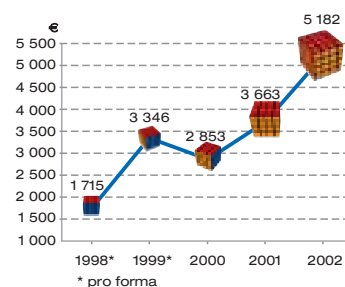
tilikauden aikana konserni laajeni seuraavasti:

- 1.8.2002 Beltton-konserniin kuuluvan Looks Finland Oy:n toiminta monistettiin Ruotsiin. Looks Finland Oy on erikoistunut yritystekstiilien myyntiin. Toiminta Ruotsissa alkoi maankattavan myyntiorganisaation rakentamisella.
- 11.11.2002 Beltton osti toimisto- ja atk-tuotteita myyvän Wulff Oy Ab:n Mercantile Group Oy Ab:lta. Kaupan myötä Belttonista tuli Suomen suurin toimisto- ja atk-tuotteita myyvä yritys. Samalla Beltton kasvoi markkinajohtajaksi kaikissa neljässä tuoteryhmässään. Wulffin liikevaihto vuonna 2001 oli 28,5 miljoonaa euroa ja liikevoitto 1,2 milj. euroa.

liikevaihto (1 000 euroa)



liikevoitto (1 000 euroa)



wulff täydentää belttonin tuote- ja palvelukonseptia

Belttonin strategiaan kuuluu kasvu myös yritysostojen kautta. Marraskuussa 2002 Beltton kasvoi Suomen suurimmaksi ja alansa johtavaksi toimisto- ja atk-tuotteita myyväksi yritykseksi ostamalla perinteikkään Wulff Oy Ab:n koko osakekannan. Yrityskauppa täydensi Belttonin tuotevalikoimaa ja vahvisti yhtiön markkina-asemaa merkittävästi. Konsernin laajentuminen tuo Belttonille etuja muun muassa ostotoiminnassa, hallinnossa, logistiikassa ja rekrytoinnissa.

Yrityskaupan myötä Beltton vahvistaa Wulffin asemaa laadukkaana asiakaspalveluyrityksenä sekä tukee sen tunnettua ja perinteistä brandia. Belttonin toimintamallin mukaisesti Wulff jatkaa itsenäisenä yksikkönään. Wulffin perustuotteiden pitkälti automatisoitu Apaja-konsepti ja Belttonin erikoistuotteiden myyntiorganisaatio toimivat jatkossa rinnakkain. Toimintamallit täydentävät toisiaan tehden Belttonista yhä monipuolisemman ja joustavamman yhteistyökumppanin asiakkailleen.

Wulffin Apaja-konsepti perustuu asiakkaiden toimitiloissa olevaan MiniBariin eli päivittäin käytettävien toimisto- ja atk-tuotteiden valikoimaan. Valikoimaa täydennetään viivakoodilaitteen avulla, jolloin tehty tilaus siirtyy sähköisesti Wulffille muutamassa minuutissa. Wulffin logistiikkajärjestelmän kautta kulkee päivittäin noin 300 tilausta, ja varastossa työskentelee 25 henkilöä. Varasto tekee töitä kahdessa vuorossa, jotta lähetykset saadaan valmiiksi seitsemän kertaa päivässä tapahtuvia noutoja varten. Automatisoitu tilausjärjestelmä ja logistinen osaaminen tarjoavat asiakkaille helpon ja nopean keinon varastojensa täydentämiseksi. Tilattu tavara on asiakkaalla vuorokauden sisällä.

Wulffin historia alkoi vuonna 1890, jolloin Thomas Fredrik Wulff avasi ensimmäisen paperikaupan Helsingissä. Vuodesta 1897 Mannerheimintien ja Pohjois-Esplanadin kulmassa toiminut päämyymälä eli Wulffin kulma oli aikansa maamerkki ja yleisesti tunnettu paperi- ja toimistotavarakauppa. Isompi ja laajempi Wulff-tavaratalo avattiin vuonna 1966 Mannerheimintie 4:ään. Vuonna 1987 Wulffin perhe myi yrityksensä Sponsorille ja toiminta keskittyi suoramyynntiin yrityksille. Samalla toimitilat siirrettiin Helsingin keskustasta Vantaalle. Sponsor myi Wulffin vuonna 1992 edelleen Mercantile Group Oy Ab:lle, joka alkoi painottaa konseptimyynnin merkitystä. Wulff siirtyi Beltton-konsernin omistukseen 11. marraskuuta 2002.





toimitusjohtajan katsaus

Vuonna 2002 Beltton teki historiansa parhaan tuloksen. Saavutimme asettamamme kasvu- ja liikevaihtotavoitteet ja nousimme markkinajohtajaksi kaikissa tuoteryhmissämme. Beltton on nyt alansa suurin yritys Suomessa.

Vuoden 2002 liikevaihto oli 41,9 miljoonaa euroa, jossa kasvua oli 43 prosenttia. Liikevaihdon kasvuun vaikuttivat erityisesti hyvä orgaaninen kasvu sekä vuonna 2001 tehdyt yritysostot. Belttonin liikevoitto parani kaikissa sen toimintamaissa eli Suomessa, Ruotsissa, Norjassa ja Virossa. Erityisen hyvin Beltton menestyi Ruotsissa, jossa liikevaihtomme kasvoi kolmanneksella ja tuloksemme yli kaksinkertaistui. Ruotsin markkinoilla Beltton Svenska AB oli kuluneen vuoden aikana yksi harvoista yrityksistä, joka sekä kasvatti selkeästi liikevaihtoaan että teki hyvän tuloksen.

menestystä haasteellisesta markkinatilanteesta huolimatta

Alan markkinoiden kasvu oli vaatimatonta vuonna 2002. Tuoteryhmästä riippuen markkinat kasvavat normaalisti 5-10 prosenttia vuodessa. Viime vuonna markkinoiden kokonaiskasvu jäi kahteen prosenttiin. Markkinatilanteesta huolimatta Belttonin vuosi oli kasvun ja tuloksenteon aikaa. Belttonin menestys perustuu laajaan asiakaskuntaan, jolle tarjotaan paikallista palvelua kaikkialla, missä Beltton toimii. Belttonin asiakasmäärä kasvaa tasaisesti. Jokainen uusi yritys on potentiaalinen Belttonin asiakas.

wulffin ostolla markkinajohtajaksi suomessa

Belttonin tavoitteena on Pohjoismaiden markkinajohtajuus kaikissa tuoteryhmissä. Osana kasvustrategiaansa Beltton etsii aktiivisesti yritysostokohteita, jotka vahvistavat konsernin asemaa markkinoilla. Marraskuussa 2002 Beltton osti atk- ja toimistotuotteita myyvän Wulff Oy Ab:n sekä sen tytäryhtiön Torkkelin Paperi Oy:n.

Yritysoston myötä Beltton-konserni laajeni jälleen yhdellä hyvää tulosta tekevällä edelläkävijäyhtiöllä. Wulffilla on tehokas myyntikonsepti sekä pitkät perinteet ja hyvä maine. Wulff sai Belttonista toimisto- ja atk-tuotteiden markkinat tuntevan omistajan. Belttonin osakekohtaiseen tulokseen kauppa vaikuttaa myönteisesti vuodesta 2003 eteenpäin.

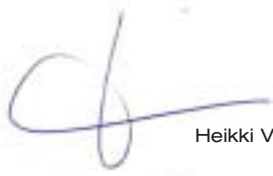
Yrityskaupalla Beltton vahvistaa asemaansa laajan valikoiman tavarantoimittajana. Wulffin perustuotteiden pitkälle automatisoitu myyntikonsepti täydentää Belttonin erikoistuotteiden suoramyynti-organisaatiota. Yhteistä myyntikonsepteille on sama asiakaslähtöinen toimintapa. Beltton-konsernin painopiste on tähän saakka ollut pienissä ja keskisuurissa yrityksissä. Wulffin myötä Beltton laajentaa toimintaansa suuriin yrityksiin ja konserneihin.

Kotimainen markkinajohtajuus tuo Beltton-konsernille etuja esimerkiksi ostotoiminnassa, hallinnossa, logistiikassa ja rekrytoinnissa. Koska pystymme tarjoamaan asiakkaillemme kaikki tarvittavat toimistomaailman tuotteet, uskomme pystyvämme vastaamaan markkinoiden suuntaukseen keskittää hankintoja yhä harvemmillä tavarantoimittajille.

belttonin kasvu jatkuu

Vuosi 2003 näyttää Belttonin kannalta hyvältä. Asiakaslähtöinen tapamme toimia mahdollistaa kestävien asiakassuhteiden rakentamisen. Sisäinen yrittäjyys korostuu Belttonin kaikessa toiminnassa. Hyvä taloudellinen tulos on tavoitteenamme jatkossakin. Beltton on alansa ainoa listattu yritys Suomessa. Listattuna yhtiönä olemme houkutteleva yhteistyökumppani asiakkaille ja tavarantoimittajille. Myös rekrytointi on helpompaa, kun yhtiöllä on optioiden kaltaiset modernit motivointikeinot käytettävissään.

Mennyt vuosi antaa tukevan pohjan ponnistaa eteenpäin. Uskon, että vuodesta 2003 tulee Belttonille jälleen voimakkaan kasvun vuosi ja että meillä on hyvät mahdollisuudet parantaa tulostamme edelleen. Kiitän lämpimästi asiakkaitamme, jotka uskovat tuotteisiimme ja palveluumme. Kiitän myös erittäin motivoitunutta ja työhönsä sitoutunutta henkilöstöämme sekä yhteistyökumppaneitamme ja omistajiamme. Te kaikki olitte vaikuttamassa Belttonin menestymiseen.



Heikki Vienola





tavoitteena pohjoismainen markkinajohtajuus

Beltttonin tavoitteena on pohjoismainen markkinajohtajuus kaikissa sen neljässä tuoteryhmässä eli yritysimagotuotteissa, atk-oheistuotteissa, toimisto- ja ergonomiatuotteissa. Belttton haluaa olla asiakkailleen halutuin yhteistyökumppani toimistomaailman tuotteiden hankinnoissa kaikkialla Pohjoismaissa. Belttton saavutti Suomen markkinajohtajuuden vuoden 2002 aikana.

Pohjoismaisen markkinajohtajuuden lisäksi Belttton tavoittelee pitkällä aikavälillä 25-40 % vuotuisia liikevaihdon kasvua. Viime vuosina liikevaihto on kasvanut noin 30 %.

Päämäärinään saavuttamiseksi Beltttonin strategiana on kasvaa kannattavasti ja kansainvälistyä.

Lokakuuhun 2000 saakka Belttton kasvoi organisesti monistamalla toimintamalliaan, mutta listautumisen jälkeen kasvustrategiaan ovat oleellisesti kuuluneet myös yritysostot. Vuonna 2001 toteutetut yrityskaupat vahvistivat Beltttonin osaamista ergonomiassa ja yritysimagotuotteissa. Vuonna 2002 Belttton laajensi ydinliiketoimintaansa yritysoston avulla sekä toimisto- että atk-oheistuotteissa.

Sopivina yritysostokohteina Belttton pitää kannattavia pohjoismaisia yrityksiä, joiden liikevaihto on yli viisi miljoonaa euroa. Keskeinen valintakriteeri on myös se, että yrityskauppa kasvattaa Beltttonin arvoa ja osakekohtaista tulosta. Belttton hakee hyvämaineisia yrityksiä, jotka ovat toimialansa ykkösiä tai kakkosia. Keskeistä on, että yritykset toimivat samankaltaisella toimintamallilla kuin Belttton, mutta niillä ei ole suoranaisia päällekkäisyyksiä Beltttonin nykyisten yhtiöiden kanssa. Oleellista yritysostokohteissa on myös niiden kasvupotentiaali ja toiminnan monistettavuus.

Beltttonin orgaaninen kasvu perustuu toimintamallin monistamiseen. Kotimaassa toimintamallia monistetaan uusiin tuoteryhmiin perustamalla uusi osasto tai yhtiö, johon rakennetaan maankattava suoramyntiorganisaatio. Ulkomaille monistetaan vain ne tuoteryhmät, jotka on ensin todettu hyväksi kotimaassa. Esimerkiksi vuonna 2002 Belttton aloitti Ruotsissa yritystekstiilien myynnin. Toimintamallia monistaessaan Belttton hyödyntää olemassa olevan organisaation myyntiosaamista, hallintoa ja logistiikkaa.

Kannattavan kasvun ajureina toimivat suorat tavarantoimittajasuhteet sekä myyntihenkilöstön tulospalkkausjärjestelmä. Belttton ostaa saavuttamallaan suurilla volyyymeilla tuotteita suoraan alkuperäisiltä tavarantvalmistajilta. Tulokseen sidottu palkkausjärjestelmä sekä sisäinen yrittäjyys kannustavat tehokkaaseen myyntitoimintaan.

markkinajohtaja kaikissa neljässä tuoteryhmässä

Toimistomaailman tuotteiden kokonaismarkkinat Suomessa ovat arviolta 420 miljoonaa euroa. Markkinat kasvavat työpaikkojen määrän mukana, sillä toimistotyön osuus kaikista työpaikoista on lisääntymässä. Markkinoilla toimii paljon pieniä ja keskisuuria yrityksiä, jotka ovat erikoistuneet pääsääntöisesti yhteen tai kahteen tuoteryhmään. Alalle on tyypillistä sen pirstaloituneisuus. Beltton on markkinajohtaja Suomessa kaikissa neljässä tuoteryhmässään ja se on koko ajan kasvattanut markkinaosuuttaan Ruotsissa. Kasvupotentiaalin odotetaan olevan suurin Ruotsin markkinoilla jatkossakin. Virossa Beltton on liikelahjemarkkinoiden toiseksi suurin yritys.

Alan toimijat voidaan jakaa kolmeen ryhmään: tukkureihin, suoramyyntiyrityksiin sekä paikallisiin kirjakauppoihin. Tukkurit myyvät toimistomaailman perustuotteita suurille ja keskisuurille yrityksille. Osa niistä palvelee myymälöillään myös pieniä yrityksiä. Useimmilla suoramyyntiyrityksillä on maan kattavat myyntiorganisaatiot, joilla ne palvelevat paikallisesti keskisuuria ja pieniä yrityksiä. Suoramyyntiorganisaatioiden tuotevalikoima on kapeampi ja erikoistuneempi kuin tukkureilla. Paikalliset kirjakaupat palvelevat etupäässä yksityisiä kuluttajia ja pieniä yrityksiä.

Beltton kilpailee asiakkaista lähinnä muiden tukkureiden ja suoramyyntiyritysten kanssa. Useimmat Belttonin kilpailijoista toimivat vain yhdessä tai kahdessa tuoteryhmässä. Belttonin vahvuuksia markkinoilla ovat henkilökohtaisen palvelun ja konseptimyyntin toisiaan täydentävät palvelumallit.

Toimistomaailman markkinoille on tyypillistä suhdanteiden vähäinen vaikutus liiketoiminnalle. Perustuotteiden kulutus pysyy varsin tasaisena eri markkinatilanteissa. Beltton on menestyksekkäästi kasvattanut liikevaihtoaan silloinkin, kun taloudellinen taantuma on koetellut monia toimialoja. Yhtiö tarjoaa asiakkailleen neljä toisiaan täydentävää tuoteryhmää sekä osaavan myynti- ja asiakaspalveluorganisaationsa tuen.





palvelumalli vastaa asiakkaan tarpeisiin

Beltton-konsernilla on yli 70 000 asiakasta, joista 30 000 on Suomessa, 36 000 Ruotsissa ja yli 2 000 sekä Norjassa että Virossa. Asiakasrakenne on monipuolinen, sillä Belttonin asiakkaina ovat niin pienet kuin suuretkin yritykset eri toimialoilta. Jokainen uusi yritys on potentiaalinen Belttonin asiakas.

Alansa ainoana listattuna yrityksenä Beltton on asiakkailleen luotettava yhteistyökumppani. Vahva myyntiorganisaatio ja monipuolinen tuotevalikoima mahdollistavat joustavan ja yksilöllisen asiakaspalvelun. Kahden palvelumallinsa kautta Beltton tarjoaa sekä paikallista, henkilökohtaista palvelua että pitkälle automatisoidun tavan hankkia sopivat tuotteet. Kattavan tuotevalikoimansa myötä Beltton pystyy toimittamaan asiakkaalle kaikki sen tarvitsemat toimistomaailman tuotteet liikelahjoista ergonomiaan. Atk-oheistuotteet muodostavat Belttonin liikevaihdosta 28 %, toimistotuotteet 23 %, yritysimagotuotteet 35 % sekä ergonomiatuotteet 14 %.

Belttonin myyntityö perustuu henkilökohtaisille asiakaskäynneille ja kontakteille. Myyntiorganisaationsa kautta Beltton saa jatkuvasti reaaliaikaista tietoa markkinoiden tarpeista sekä tuotteiden käyttäjiltä että ostajilta. Asiakkailta saatu palaute auttaa kehittämään tuotevalikoimaa, myyntiä sekä toimintamalleja. Tieto tuotteiden käyttäjistä, käyttötavoista ja toiveista palvelee myös Belttonin tavarantoimittajia. Kysynnän ja tarjonnan tiivis vuorovaikutus muokkaa Belttonin tuotevalikoimaa yhä asiakaslähtoisemmäksi.

toimitusvarmuus perustuu hyvin organisoituun logistiikkaan

Beltonilla on maantieteellisesti kattava myyntiorganisaatio, jossa jokaisella asiakkaalla on oma paikallinen yhteyshenkilönsä. Kullakin työntekijällä on oma tarkoin määritelty tehtävänsä palveluprosessissa. Sujuvasta toimituksesta vastaa hyvin organisoitu logistiikka. Asiakastoimituksia on päivittäin keskimäärin 1000 kappaletta. Suurten volyymien ansiosta toimitusprosessi on hioutunut tehokkaaksi.

Belton myy asiakkailleen sekä erikoistuotteita että perustoimistotarvikkeita. Erikoistuotteiden suoramyynti tapahtuu henkilökohtaisella myyntityöllä ja tuotteilla on viikon toimitusaika. Perustoimistotarvikkeiden konseptimyynti perustuu automatisoituun tilausjärjestelmään, jossa asiakkaan toimitustarviketilaus siirtyy sähköisesti muutamassa minuutissa Beltonille. Tilaus käsitellään välittömästi ja tilatut tuotteet ovat asiakkaan käytettävissä jo vuorokauden kuluttua tilauksesta.

Logistiikkajärjestelmän tehokkuus perustuu teknisesti edistyneeseen keräilyyn sekä ammattitaitoiseen varastohenkilökuntaan. Eri tyyppisille tuotteille on määritelty sopivimmat keräilytavat. Täsmällisiin ja nopeisiin toimituksiin kannustaa myös varastohenkilökunnan palkkaus, joka on sidottu työn tulokseen.

Suorat tavarantoimittajasuhteet ja osaava osto-organisaatio mahdollistavat Beltonin tuotteille lähes sataprosenttisen toimitusvarmuuden. Belton ostaa tuotteet niiden alkuperäisiltä valmistajilta ilman välikäsiä. Asiantunteva osto-organisaatio varmistaa, että tuotteita on aina oikea määrä varastossa. Pitkäaikaiset tavarantoimittajasuhteet ja aktiivinen uusien tuotteiden etsiminen takaavat asiakkaalle sekä tuttuun laatuun että innovatiivisten uutuustuotteiden saatavuuden.





sisäinen yrittäjyys tuo tuloksia

Henkilöstön omaksuma sisäinen yrittäjyys ja vahva motivaatio näkyvät toiminnan tuloksellisuutena. Oman myyntialueen itsenäinen hoitaminen vaatii yrittäjähenkistä asennetta. Tulokseen sidottu palkkausjärjestelmä kannustaa tavoitteiden saavuttamiseen ja hyviin suorituksiin. Henkilöstön sitoutuminen ja yrittäjämäinen ote ovat mahdollistaneet myynnin vuosittaisen kasvun ja liiketoiminnallisten tavoitteiden saavuttamisen.

Vuoden 2002 aikana konsernin henkilöstömäärä kasvoi kolmanneksella, 372:sta lähes 500:aan. Kasvuun vaikutti erityisesti Wulffin 92 työntekijän siirtyminen yrityskaupan yhteydessä Belttonin palvelukseen vanhoina työntekijöinä. Konsernin työntekijöistä 70 % työskentelee myyntitehtävissä ja 30 % myynnintuessa, hallinnossa ja logistiikassa. Beltton on nuorekas yritys, jonka työntekijöiden keski-ikä on noin 34 vuotta.

Kasvava konserni antaa hyvät mahdollisuudet uralla etenemiseen. Miltei kaikki organisaatiossa työskentelevät aluemyyntipäälliköt ja myyntipäälliköt ovat edenneet tehtäviinsä aloittamalla uransa myyntineuvottelijoina. Myyntiorganisaation rakenne on haluttu pitää kevyenä. Jokainen Belttonin päälliköistä hoitaa esimiestehtäviensä ohella myös oman alueensa asiakaskunnan säilyttääkseen kosketuksen myyntityöhön.

Belttonin henkilöstö on alansa parhaita ammattilaisia, sillä konsernissa panostetaan aktiivisesti työntekijöiden koulutukseen. Työn ohessa on mahdollista suorittaa liiketalouden perustutkinto. Myynnin johdolle on suunniteltu oma korkeatasoinen Beltton Leadership Academy -koulutusohjelma.

Alansa ainoana listattuna yrityksenä Beltton sitouttaa avainhenkilöitään nykyaikaisin kannustinjärjestelmin. Tällä hetkellä Belttonilla on kaksi voimassaolevaa optio-ohjelmaa. Kaikkiaan niiden piirissä on noin 150 henkilöä

corporate governance

Beltonin hallinnoinnissa noudatetaan osakeyhtiölakia, arvopaperi markkinalainsäädäntöä ja julkisen osakeyhtiön hallinnointiin liittyviä viranomais määräyksiä.

yhtiökokous

Beltonin ylintä päätösvaltaa käyttävät osakkeenomistajat yhtiökokouksessa, joka kokoontuu vähintään kerran vuodessa. Varsinainen yhtiökokous päättää hallituksen jäsenten määrästä ja valitsee hallituksen jäsenet vuodeksi kerrallaan.

hallitus

Hallitus vastaa yhtiön strategisista linjauksista sekä liiketoiminnan ja hallinnon asianmukaisesta järjestämisestä. Yhtiön hallintoelimillä ei ole lakia täydentäviä erityistehtäviä. Hallitukseen kuuluu kolmesta kuuteen varsinaista jäsentä ja enintään yhtä monta varajäsentä. Hallitus valitsee keskuudestaan puheenjohtajan ja varapuheenjohtajan sekä nimittää toimitusjohtajan. Nykyisistä jäsenistä kaksi on päätoimisesti yhtiön palveluksessa. Vuonna 2002 hallitus kokoontui 13 kertaa.

toimitusjohtaja

Toimitusjohtajan tehtävänä on johtaa yhtiön liiketoimintaa ja vastata operatiivisesta hallinnosta hallituksen ohjeiden mukaisesti. Toimitusjohtajana on vuodesta 1999 toiminut KTM Heikki Vienola.

hallituksen ja johdon palkkiot ja etuudet

Hallituksen jäsenten palkkioista päättää varsinainen yhtiökokous. Toimitusjohtajalle ja varatoimitusjohtajalle ei makseta korvausta hallituksen jäsenyydestä. Hallituksen jäsenille ei maksettu hallituspalkkioita kaudella 2002. Hallituksen jäsenille voidaan maksaa erillistä palkkiota konsulttitehtävistä, joita ei voida pitää heille kuuluvina tehtävinä. Toimitusjohtajan palkasta päättää hallitus. Yhtiö ei ole myöntänyt lainoja tai takauksia yhtiön johdolle tai hallituksen jäsenille.

sisäpiiri

Belton noudattaa sisäpiiriohjetta, joka perustuu Helsingin Pörssin ohjeistukseen. Lakimääräiseen sisäpiirirekisteriin kuuluvat hallituksen jäsenet, toimitusjohtaja, varatoimitusjohtaja ja päävastuulliset tilintarkastajat. Määrättyyn sisäpiiriin kuuluvat Belton-Yhtiöt Oyj:n talousjohtaja, sijoittajasuhdepäällikkö, atk-koordinaattori, Wulff Oy Ab:n avainhenkilöitä ja KB-tuote Oy:n toimitusjohtaja. Vuoden 2002 lopussa yhtiön pysyvään sisäpiirirekisteriin kuului 20 henkilöä.



Ari Lahti, VTL,
hallituksen puheenjohtaja
■ Icecapital Pankkiiriliike Oy:n
toimitusjohtaja
■ 3 000 kpl Beltonin osakkeita
eli 0,05 % yhtiön osakkeista
ja äänistä
■ 27 000 optio-oikeutta



Heikki Vienola, KTM,
hallituksen jäsen
■ Belton-Yhtiöt Oyj:n,
Vinstock Oy:n ja Belton
Oy:n toimitusjohtaja
■ 2 900 155 kpl Beltonin osakkeita
eli 46 % yhtiön osakkeista
ja äänistä



Ari Pikkarainen,
hallituksen jäsen
■ Belton-Yhtiöt Oyj:n varatoimitusjohtaja sekä Suomen Rader Oy:n, Naxor Finland Oy:n ja Visual Globe Oy:n toimitusjohtaja
■ 1 529 845 kpl Beltonin osakkeita eli 24 % yhtiön osakkeista ja äänistä



Jyrki Paulin, ekonomi,
hallituksen jäsen
■ Eera Finland Oy:n partneri ja hallituksen jäsen
■ 2 000 kpl Beltonin osakkeita eli 0,03 % yhtiön osakkeista ja äänistä
■ 27 000 optio-oikeutta



Sakari Ropponen, ekonomi,
hallituksen jäsen
■ Linedrive Oy:n toimitusjohtaja
■ 2 000 kpl Beltonin osakkeita eli 0,03 % yhtiön osakkeista ja äänistä
■ 27 000 optio-oikeutta

hallituksen toimintakertomus

liikevaihto

Beltton-konsernin liikevaihto vuodelta 2002 oli 41,9 miljoonaa euroa (29,3 miljoonaa euroa). Liikevaihto kasvoi 43,0 % edellisvuodesta ja ylitti konsernin 25-40 %:n vuotuisen kasvutavoitteen. Liikevaihdon kasvu perustui sekä Belttonin toimintamallin monistamiseen että yritysostoihin. Noin kolmasosa liikevaihdon kasvusta oli orgaanista kasvua ja kaksi kolmasosaa yrityskauppojen myötä tullutta kasvua. Orgaaninen kasvu oli vahvinta Ruotsissa, jossa Beltton Svenska Ab kasvatti liikevaihtoaan 33 %.

Elokuussa 2002 Beltton-konserniin kuuluvan Looks Finland Oy:n toiminta monistettiin Ruotsiin. Looks Finland Oy myy ja markkinoi yritystekstiilejä. Toiminta Ruotsissa alkoi maan kattavan myyntiorganisaation rakentamisella.

Marraskuussa Beltton osti toimisto- ja atk-tuotteita myyvän Wulff Oy Ab:n Mercantile Group Oy Ab:lta. Wulff-konsernin eli Wulff Oy Ab:n ja Torkkelin Paperi Oy:n liikevaihto vuonna 2001 oli 28,5 miljoonaa euroa (pro forma) ja liikevoitto 1,2 miljoonaa euroa (pro forma). Konserni työllistää yhteensä 92 henkilöä. Yritystolla Beltton vahvisti osaamistaan kahdessa tuoteryhmässä: atk-ohjelmistotuotteissa sekä toimistotuotteissa. Yrityskaupan myötä Belttonista tuli alansa suurin yritys Suomessa ja kotimainen markkinajohtaja kaikissa neljässä tuoteryhmässä. Ostetut yhtiöt on yhdistetty Beltton-konsernin tuloslaskelmaan 11.11.2002 lähtien.

tuloskehitys

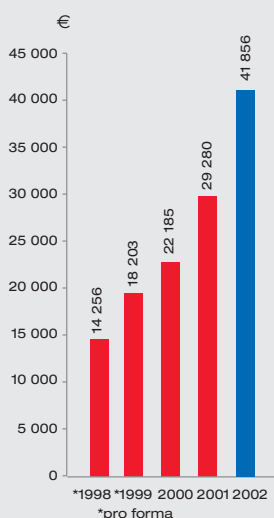
Beltton-konsernin liiketoiminnan tulos vuonna 2002 oli 5,18 miljoonaa euroa (3,66 miljoonaa euroa), joka vastaa 12,4 prosenttia liikevaihdoista. Konsernin tulos ennen satunnaiseriä kasvoi edellisvuodesta 13,0 prosenttia ja oli 5,49 miljoonaa euroa (4,86 miljoonaa euroa). Sijoitetun pääoman tuotto (ROI) oli 23,1 % (30,7 %) ja oman pääoman tuotto (ROE) 22,9 % (23,3 %). Tulos osaketta kohti kasvoi 0,59 euroon, kun se vuotta aiemmin oli 0,52 euroa. Oma pääoma osaketta kohden nousi 2,76 euroon edellisvuoden 2,44 eurosta.

Konsernin tilikauden voitto kasvoi 16 prosenttia edellisvuodesta ja oli 3,73 miljoonaa euroa (3,22 miljoonaa euroa). Tulos parani Belttonin antamien kasvuennusteiden mukaisesti. Tuloksen kasvuun vaikuttivat sekä konsernin orgaaninen kasvu että tehdyt yritysostot. Erityisen hyvin Beltton onnistui Ruotsissa, jossa se kasvatti tulostaan yli sadalla prosentilla.

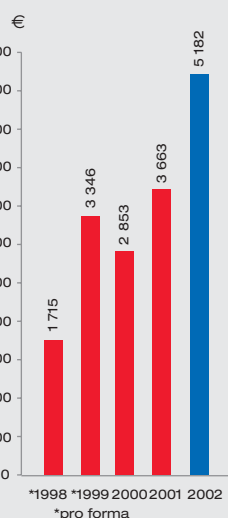
rahoitus ja investoinnit

Konsernin taseen loppusumma katsauskauden päättyessä oli 37,5 miljoonaa euroa (23,4 miljoonaa euroa) ja omavaraisuusaste 47,9 prosenttia (67,6 prosenttia). Konsernin likvidit varat olivat katsauskauden päättyessä 5,19 miljoonaa euroa (5,76 miljoonaa euroa). Konsernin taseeseen kirjatut käyttöomaisuusinvestoinnit olivat tilikaudella 3,53 miljoonaa euroa (0,75 miljoonaa euroa) eli 8,4 prosenttia liikevaihdoista. Investoinnit muodostuivat lähinnä Wulffin kaupan yhteydessä hankitun toimitilarakennuksen ostosta. Wulffin kauppa rahoitettiin konsernin emoyhtiön ottamalla 10 miljoonan euron lainalla.

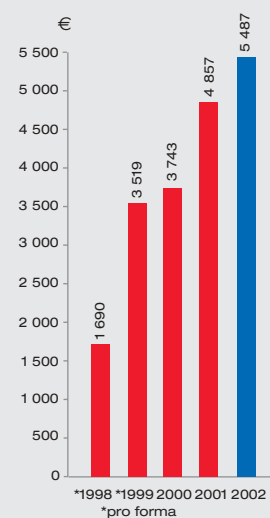
liikevaihto
(1 000 euroa)



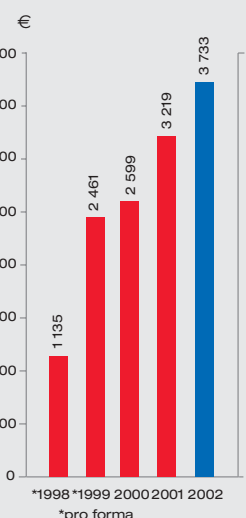
liikevoitto



voitto ennen satunnaiseriä



tilikauden voitto





henkilöstö

Belton-konsernin palveluksessa oli vuoden 2002 lopussa 489 henkilöä, mikä on 117 enemmän kuin edellisenä vuonna (372). Konsernin palveluksessa oli tilikauden aikana keskimäärin 431 henkeä (314). Ruotsissa, Norjassa ja Virossa työskenteli yhteensä noin 100 henkeä (95). Wulffin osto lisäsi Belton-konsernin henkilöstömäärää noin neljänneksellä.

valtuutukset

Varsinainen yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään yhden tai useamman vaihtovelkakirjalainan ottamisesta, optio-oikeuksien antamisesta ja/tai osakepääoman korottamisesta yhdellä tai useammalla uusmerkinnällä siten, että osakepääomaa voidaan korottaa yhteensä enintään 1 260 925 osakkeella eli 504 370 eurolla.

Lisäksi hallituksella on valtuudet päättää omien osakkeiden hankkimisesta yhtiön voitonjakokelpoisilla varoilla siten, että yhtiön omia nimellisarvoltaan 0,40 euron osakkeita voidaan hankkia enintään 315 231 kappaletta, joka on vähemmän kuin 5 prosenttia yhtiön osakepääomasta ja kaikista äänistä.

Varsinaisessa yhtiökokouksessa hyväksyttiin myös optio-ohjelma, joka oikeuttaa merkitsemään enintään 200 000 uutta osaketta. Merkintöjen seurauksena yhtiön osakepääoma voi nousta enintään 80 000 eurolla. Optio-ohjelmat ovat osa konsernin sitouttamis- ja kannustinjärjestelmiä. Järjestelmän pariin kuuluu toistaiseksi lähes 20 henkeä, jotka ovat Beltonin hallituksen jäseniä ja muita avainhenkilöitä.

Tilikauden 2002 aikana hallitus ei käyttänyt saamiaan valtuutuksia. Kaikki valtuutukset ovat voimassa 3.4.2003 saakka.

hallituksen voitonjakoehdotus

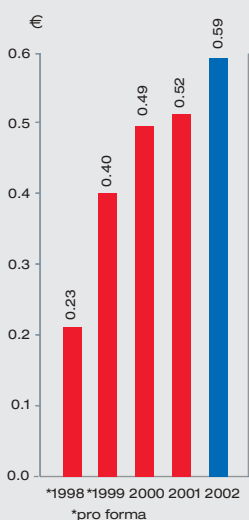
Hallitus esittää varsinaiselle yhtiökokoukselle, että vuodelta 2002 maksetaan osinkoa 0,34 euroa osakkeelta, joka vastaa 58 prosenttia tilikauden osakekohtaisesta tuloksesta.

vuoden 2003 näkymät

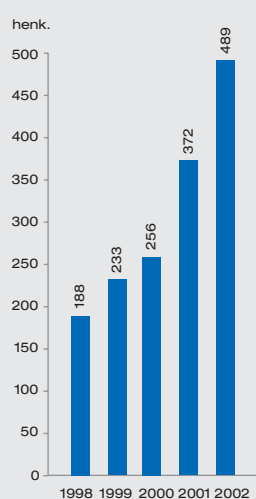
Beltonin vuoden 2003 näkymät ovat suotuisat talouden epävarmuustekijöistä huolimatta. Konsernin johto uskoo, että yleinen taloudellinen suhdanne säilyy kohtalaisena ja että konserni pystyy kasvattamaan liiketoimintaansa näissä olosuhteissa. Osana konsernin kasvua ja kehitystä Belton tutkii mahdollisuuksia hakea osakkeensa noteerauksen siirtoa Helsingin Pörssin NM-listalta päälistalle. Listanvaihdolla Belton tavoittelee lisänäkyvyyttä osakkeelleen sijoituskohteena. Lisäksi yhtiön mahdollisuudet käyttää osakettaan vaihdon välineenä yrityskaupoissa lisääntyisivät listan vaihdon myötä.

Vuonna 2003 Belton odottaa kasvua erityisesti atk-oheis- ja toimistotuotteiden tuoteryhmissä. Konsernin tavoitteena on kuluvana vuonna 25-40 prosentin liikevaihdon kasvu. Konsernin johto uskoo, että tämä tavoite ylittyä lähinnä Wulff-kaupan tuoman liikevaihdon kasvun myötä. Myös konsernin liikevoiton kehityksen uskotaan jatkuvan myönteisenä.

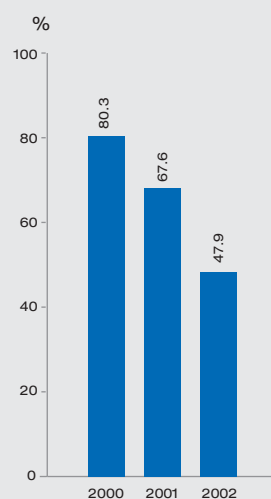
tulos/osake
euro



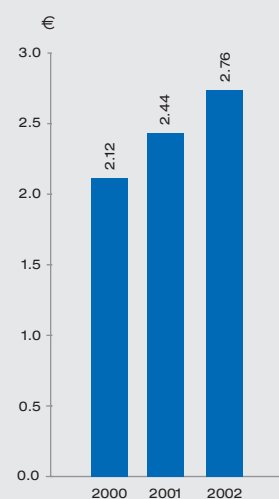
henkilöstö
vuoden lopussa



omavaraisuus-
aste %



oma pääoma/
osake euro



konsernin tuloslaskelma

	Viite	1.1. - 31.12.2002 1 000 €		1.1. - 31.12.2001 1 000 €	
LIIKEVAIHTO	1	41 856		29 280	
Liiketoiminnan muut tuotot	2	201		236	
Materiaalit ja palvelut					
Aineet, tarvikkeet ja tavarat					
Ostot tilikauden aikana		14 427		8 626	
Varastojen lisäys (-) tai vähennys (+)		-334		143	
Ulkopuoliset palvelut		1 567	-15 660	1 103	-9 872
Henkilöstökulut	3				
Palkat ja palkkiot		8 554		6 503	
Eläkekulut		1 682		1 267	
Muut henkilösivukulut		574	-10 810	351	-8 121
Poistot ja arvonalentumiset					
Suunnitelman mukaiset poistot	5		-825		-735
Liiketoiminnan muut kulut	4		-9 580		-7 125
LIIKEVOITTO		5 182		3 663	
Rahoitustuotot ja -kulut					
Osinkotuotot		1 835		10 365	
Muut korko- ja rahoitustuotot		591		1 003	
Arvon alentumiset vaihtuvien vastaavien rahoitusarvopapereista		-208		-880	
Korkokulut ja muut rahoituskulut		-1 913	305	-9 294	1 194
VOITTO ENNEN SATUNNAISIA ERIÄ		5 487		4 857	
Satunnaiset erät		0		0	
VOITTO ENNEN VEROJA		5 487		4 857	
Tuloverot	8				
Tilikauden verot		-1 620		-1 596	
Laskennalliset verot		0	-1 620	101	-1 495
Vähemmistöosuudet		-134		-143	
TILIKAUDEN VOITTO		3 733		3 219	



konsernin tase

	Viite		31.12.2002 1 000 €		31.12.2001 1 000 €
VASTAAVAA					
PYSYVÄT VASTAAVAT					
Aineettomat hyödykkeet	9				
Muut pitkävaikutteiset menot		259		124	
Konserniliikearvo		4 998	5 257	0	124
Aineelliset hyödykkeet	9				
Maa-alueet		358			
Rakennukset ja rakennelmat		2 840		388	
Koneet ja kalusto		2 419		1 888	
Muut aineelliset hyödykkeet		0	5 617	0	2 276
Sijoitukset					
Muut osakkeet ja osuudet	10		670		617
PYSYVÄT VASTAAVAT YHTEENSÄ			11 544		3 017
VAIHTUVAT VASTAAVAT					
Vaihto-omaisuus					
Aineet ja tarvikkeet			8 605		5 415
Lyhytaikaiset saamiset					
Myyntisaamiset		7 710		4 291	
Lainasaamiset		599		569	
Muut saamiset		204		303	
Siirtosaamiset		1) 3 684	12 197	1) 4 053	9 216
Rahoitusarvopaperit			686		3 136
Rahat ja pankkisaamiset			4 506		2 628
VAIHTUVAT VASTAAVAT YHTEENSÄ			25 994		20 395
VASTAAVAA YHTEENSÄ			37 538		23 412
VASTATTAVAA					
OMA PÄÄOMA	11				
Osakepääoma			2 522		2 522
Ylikurssirahasto			6 690		6 690
Edellisten tilikausien voitto			4 467		2 941
Tilikauden voitto			3 733		3 219
OMA PÄÄOMA YHTEENSÄ			17 412		15 372
Vähemmistöosuudet			584		450
VIERAS PÄÄOMA					
Laskennallinen verovelka	12		0		0
Pitkäaikainen vieras pääoma					
Lainat rahoituslaitoksilta	13		11 389		1 959
Lyhytaikainen vieras pääoma					
Ostovelat		2 233		1 052	
Muut velat		2 143		2 171	
Siirtovelat		2) 3 777	8 153	2) 2 408	5 631
VIERAS PÄÄOMA YHTEENSÄ			19 542		7 590
VASTATTAVAA YHTEENSÄ			37 538		23 412

1) Siirtosaamiset sisältävät yhtiöveron hyvitystä 2002 yhteensä 1.678 tuhatta euroa (2001 yhteensä 2.657).

2) Siirtovelat sisältävät henkilöstömenojaksotuksia yhteensä 1.920 tuhatta euroa (2001 yhteensä 1.292).





konsernin rahoituslaskelma

	2002 1 000 €	2001 1 000 €
Liiketoiminnan rahavirta:		
Myynnistä saadut maksut	41 037	27 710
Liiketoiminnan muista tuotoista saadut maksut	201	236
Maksut liiketoiminnan kuluista	-37 098	-25 975
Liiketoiminnan rahavirta ennen rahoituseriä ja veroja	4 140	1 971
Maksetut korot ja maksut muista liiketoiminnan rahoituskuluista	-83	-75
Saadut korot liiketoiminnasta	99	88
Maksetut välittömät verot	-169	-95
Liiketoiminnan rahavirta	3 987	1 889
Investointien rahavirta:		
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-3 431	-754
Aineellisten ja aineettomien hyödykkeiden luovutustulot	207	67
Tytäryhtiöosakkeiden hankinnat	-7 606	-286
Tytäryhtiöosakkeiden luovutustulot	0	0
Luovutustulot muista sijoituksista	25	50
Investointien rahavirta	-10 805	-922
Rahoituksen rahavirta:		
Maksullinen osakeanti	0	0
Maksetut osingot	-1 639	-1 342
Saadut osingot	1 303	7 359
Investoinnit lyhytaikaisiin sijoituksiin, lisäys (-)	2 450	734
Lyhytaikaisten sijoitusten luovutustappiot	-1 913	-8 445
Myönnettyjen lainojen muutos, lisäys (-)	-30	0
Lainojen nostot	10 000	1 682
Lainojen takaisinmaksut	-1 475	-252
Rahoituksen rahavirta	8 696	-264
Rahavarojen muutos	1 878	703
Rahavarat 1.1.	2 628	1 925
Rahavarat 31.12.	4 506	2 628



emoyhtiön tuloslaskelma	Viite	1.1. - 31.12.2002 €		1.1. - 31.12.2001 €	
LIIKEVAIHTO	1	234 097,38		252 805,07	
Liiketoiminnan muut tuotot	2	94 199,50		208 053,03	
Materiaalit ja palvelut					
Aineet, tarvikkeet ja tavarat					
Ostot tilikauden aikana		275,17		20 563,23	
Varastojen lisäys (-) tai vähennys (+)		1 696,94	-1 972,11	-3 661,62	-16 901,61
Henkilöstökulut	3				
Palkat ja palkkiot		182 022,78		129 883,21	
Eläkekulut		28 723,32		24 122,86	
Muut henkilösivukulut		9 958,33	-220 704,43	8 803,85	-162 809,92
Poistot ja arvonalentumiset					
Suunnitelman mukaiset poistot	5	-37 682,56		-16 882,69	
Liiketoiminnan muut kulut	4	-421 271,68		-425 783,99	
LIIKETULOS		-353 333,90		-161 520,11	
Rahoitustuotot ja -kulut					
Osinkotuotot		2 125 039,03		13 394 470,09	
Muut korko- ja rahoitustuotot		464 902,03		955 629,74	
Korkokulut ja muut rahoituskulut		-1 452 557,56	1 137 383,50	-9 717 690,08	4 632 409,76
TULOS ENNEN SATUNNAISIA ERIÄ		784 049,60		4 470 889,64	
Satunnaiset tuotot					
Konserniavustukset	6	2 403 000,00		1 850 067,19	
VOITTO ENNEN TILINPÄÄTÖSSIIRTOJA JA VEROJA		3 187 049,60		6 320 956,83	
Tilinpäätössiirrot					
Poistoeron muutos	7	-116 480,00		0,00	
VOITTO ENNEN VEROJA		3 070 569,60		6 320 956,83	
Välittömät verot	8	-940 509,30		-1 835 045,82	
TILIKAUDEN VOITTO		2 130 060,30		4 485 911,01	





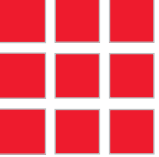
emoyhtiön tase	Viite	31.12.2002 €	31.12.2001 €
VASTAAVAA			
PYSYVÄT VASTAAVAT			
Aineettomat hyödykkeet	9		
Muut pitkävaikutteiset menot		50 648,21	70 889,52
Aineelliset hyödykkeet	9		
Rakennukset ja rakennelmat		2 475 200,00	0,00
Sijoitukset			
Osuudet saman konsernin yrityksissä	10	5 174 221,53	5 077 217,55
PYSYVÄT VASTAAVAT YHTEENSÄ		7 700 069,74	5 148 107,07
VAIHTUVAT VASTAAVAT			
Vaihto-omaisuus			
Aineet ja tarvikkeet		2 000,00	3 696,94
Pitkäaikaiset saamiset			
Saamiset saman konsernin yrityksiltä		10 047 227,69	2 228 079,89
Lyhytaikaiset saamiset			
Myyntisaamiset		148,50	707,74
Saamiset saman konsernin yrityksiltä		5 738 515,77	4 912 614,50
Muut saamiset		9 505,13	284 976,78
Siirtosaamiset		1 594 242,17	2 045 012,88
Rahoitusarvopaperit		634 846,80	3 081 684,08
Rahat ja pankkisaamiset		3 172 945,68	57 348,11
VAIHTUVAT VASTAAVAT YHTEENSÄ		21 199 431,74	12 614 120,94
VASTAAVAA YHTEENSÄ		28 899 501,48	17 762 227,99
VASTATTAVAA			
OMA PÄÄOMA	11		
Osakepääoma		2 521 851,19	2 521 851,19
Ylikurssirahasto		6 917 077,50	6 917 077,50
Edellisten tilikausien voitto		4 931 665,74	2 084 957,99
Tilikauden voitto		2 130 060,30	4 485 911,01
OMA PÄÄOMA YHTEENSÄ		16 500 654,73	16 009 797,69
TILINPÄÄTÖSSIIRTOJEN KERTYMÄ			
Poistoero		116 480,00	0,00
VIERAS PÄÄOMA			
Pitkäaikainen vieras pääoma			
Lainat rahoituslaitoksilta	13	11 177 691,33	1 681 879,26
Muut pitkäaikaiset velat		0,00	0,00
Lyhytaikainen vieras pääoma			
Ostovelat		1 098,00	5 006,62
Velat saman konsernin yrityksille		518 125,45	1 499,56
Muut velat		366 534,41	19 615,21
Siirtovelat		218 917,56	44 429,65
VIERAS PÄÄOMA YHTEENSÄ		12 282 366,75	1 752 430,31
VASTATTAVAA YHTEENSÄ		28 899 501,48	17 762 227,99



emoyhtiön rahoituslaskelma

	2002 1 000 €	2001 1 000 €
Liiketoiminnan rahavirta:		
Myynnistä saadut maksut	201	353
Liiketoiminnan muista tuotoista saadut maksut	94	208
Maksut liiketoiminnan kuluista	-642	-610
Liiketoiminnan rahavirta ennen rahoituseriä ja veroja	-347	-49
Maksetut korot ja maksut muista liiketoiminnan rahoituskuluista	-63	-10
Saadut korot liiketoiminnasta	54	50
Saadut osingot liiketoiminnasta	1 647	1 264
Maksetut välittömät verot	0	-65
Liiketoiminnan rahavirta	1 291	1 190
Investointien rahavirta:		
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-2 400	-3
Aineellisten ja aineettomien hyödykkeiden luovutustulot	0	0
Investoinnit muihin sijoituksiin	-97	-286
Myydyttyt lainat	-6 603	-1 910
Investointien rahavirta	-9 100	-2 199
Rahoituksen rahavirta:		
Maksullinen osakeanti	0	0
Investoinnit lyhytaikaisiin sijoituksiin (vähennys +)	2 732	0
Lyhytaikaisten lainojen nostot	0	0
Pitkäaikaisten lainojen nostot	10 000	1 682
Pitkäaikaisten lainojen takaisinmaksut	-168	0
Maksetut osingot ja muu voitonjako	-1 639	-1 342
Rahoituksen rahavirta	10 925	340
Rahavarojen muutos	3 116	-669
Rahavarat 1.1.	57	726
Rahavarat 31.12.	3 173	57





tunnusluvut

	1.1. - 31.12. 2002	1.1. - 31.12. 2001
	1 000 €	1 000 €
Liikevaihto	41 856	29 280
Liikevaihdon kasvu, %	43,0 %	32,0 %
Liiketulos	5 182	3 663
% liikevaihdosta	12,4 %	12,5 %
Tulos ennen satunnaiseriä varauksia ja veroja	5 487	4 857
% liikevaihdosta	13,1 %	16,6 %
Tilikauden tulos	3 733	3 219
% liikevaihdosta	8,9 %	11,0 %
Omavaraisuusaste, %	47,9 %	67,6 %
Oman pääoman tuotto, %	22,9 %	23,3 %
Sijoitetun pääoman tuotto, %	23,1 %	30,7 %
Bruttoinvestoinnit taseen pysyviin vastaaviin	3 527	754
% liikevaihdosta	8,4 %	2,6 %
Henkilöstö keskimäärin tilikauden aikana	431	314
Henkilöstö tilikauden lopussa	489	372
Tulos / osake, euro	0,59	0,52
Oma pääoma / osake, euro	2,76	2,44
Osinko / osake, euro	0,34	0,26
Osinko / tuloksesta, %	57,6 %	50,0 %
Effektiivinen osinkotuotto, %	5,8 %	5,0 %
Osakkeiden P/E luku	9,92	10,00



tunnuslukujen laskentaperusteet

Omavaraisuusaste, %	$\frac{\text{Oma pääoma} + \text{vähemmistöosuus}}{\text{Taseen loppusumma} - \text{saadut ennakot}} \times 100$
Oman pääoman tuotto-% (ROE):	$\frac{\text{Tulos ennen satunnaisia eriä} - \text{verot}}{\text{Oma pääoma} + \text{vähemmistöosuus (keskimäärin)}} \times 100$
Sijoitetun pääoman tuotto-% (ROI):	$\frac{\text{Tulos ennen satunnaisia eriä} + \text{korkokulut}}{\text{Taseen loppusumma} - \text{korottomat velat (keskimäärin)}} \times 100$
Tulos / osake (EPS):	$\frac{\text{Tulos ennen satunnaisia eriä} +/- \text{vähemmistöosuus tilikauden tuloksesta} - \text{verot}}{\text{Osakkeiden osakeantioikaistu lukumäärä keskimäärin}} \times 100$
Oma pääoma / osake:	$\frac{\text{Oma pääoma}}{\text{Osakkeiden osakeantioikaistu lukumäärä tilinpäätöspäivänä}}$
Osinko / osake:	$\frac{\text{Tilikaudelta jaettu osinko}}{\text{Osakkeiden osakeantioikaistu lukumäärä tilinpäätöspäivänä}}$
Osinko / tuloksesta, %	$\frac{\text{Osinko} / \text{osake}}{\text{Tulos} / \text{osake}} \times 100$
Effektiivinen osinkotuotto, %	$\frac{\text{Osinko} / \text{osake}}{\text{Osakeantikorjattu pörssikurssi 31.12}} \times 100$
Osakkeiden P/E luku	$\frac{\text{Osakeantikorjattu pörssikurssi 31.12}}{\text{Tulos} / \text{osake}}$

tilinpäätöksen laadintaperiaatteet

konsolidoidut tytäryhtiöt

Vertailutietojen, tilikauden 2001 aikana hankittujen yhtiöiden tuloslaskelmat on yhdistelty seuraavasti:

Everyman Oy, Office Solutions Oy ja Officeman Oy 1.4.2001 lähtien. KB-tuote Oy ja Key Business Eesti Oü 1.9.2001 lähtien.

Tilikauden 2002 aikana hankitut Wulff Oy Ab ja Torkkelin Paperi Oy on puolestaan yhdistelty 11.11.2002 lähtien. Lisäksi konsernin omistusosuutta Everyman Oy:ssä on lisätty kuudella prosenttiyksiköllä 1.8.2002.

konsolidointiperiaatteet

Konserniyhtiöiden keskinäinen osakeomistus on eliminoitu käyttäen hankintamenomenetelmää. Tilikauden 2002 aikana hankittujen yhtiöiden myötä muodostunut konserniliikearvo 5,1 miljoonaa euroa on aktivoitu taseen pysyviin vastaaviin ja kirjataan vaikutusaikanaan (10 vuotta) poistojen kautta kuluksi.

Konserniyhtiöiden väliset liiketapahtumat, sisäiset saamiset ja velat, vaihto-omaisuuden sisäiset katteet sekä sisäinen voitonjako on eliminoitu. Vähemmistöosuudet on erotettu konsernin omasta pääomasta ja tuloksesta ja esitetty omana eränään.

ulkomaanrahämääräiset erät

Ulkomaanrahämääräiset erät on kirjattu tapahtumapäivän kurssiin. Tilinpäätöksessä valuuttamääräiset tase-erät arvotetaan tilinpäätöspäivän kurssiin. Liikevaihtoon ja ostoihin liittyvät kurssierot on kirjattu tuloslaskelmaan vastaavien erien oikaisuiksi.

Ulkomaisten tytäryhtiöiden taseet ja tuloslaskelmat on muutettu euroiksi tilinpäätöspäivän kurssiin. Konsernitiilinpäätöksessä ulkomaisten tytäryhtiöiden omista pääomista aiheutuvat kurssierot on kirjattu konsernin oman pääoman muuntoeroihin.

tulotusperiaate

Liikevaihtona esitetään tuotteiden laskutusarvo vähennettynä myyntiin liittyvillä välillisillä veroilla ja alennuksilla. Tulotus tapahtuu suoriteperiaatteen mukaisesti tuotteen luovutus-hetkellä.

aineettomat ja aineelliset hyödykkeet ja poistoperiaatteet

Aineettomien ja aineellisten hyödykkeiden kirjanpitoarvona on esitetty taseessa hankintameno vähennettynä kertyneillä suunnitelman mukaisilla poistoilla. Suunnitelman mukaiset poistot on laskettu taloudellisen käyttöönsä perusteella tasa-poistoina alkuperäisestä hankintamenosta.

vaihto-omaisuuden arvostus

Vaihto-omaisuus on esitetty fifo-periaatteen mukaisesti hankintameno tai sitä alemman todennäköisen myyntihinnan määräisenä.

rahoitusomaisuusarvopapereiden arvostus

Rahoitusomaisuusarvopaperit on arvostettu hankintamenoon tai sitä alemman markkinahintaan.

eläkemenojen jaksotukset

Konsernin eläkejärjestelyt perustuvat pääosin lakisääteisiin eläkevakuutuksiin. Konsernin avainhenkilöille on myönnetty erillisiä lisäeläkkeitä, joiden tulosvaikutus konserniin allittaa 100 tuhatta euroa vuodessa. Eläkevakuutusmaksut on jaksotettu vastaamaan tilinpäätöksen suoriteperusteisia palkkoja.

verot

Tuloslaskelmaan on tuloveroina kirjattu konserniyhtiöiden tilikauden tuloksia vastaavat verot samoin kuin laskennalliset verot.

Laskennallinen verovelka on laskettu konserniyhtiöiden kertyneistä suunnitelman ylittävistä aineellisten hyödykkeiden poistoista. Laskennallista verosaamista on vastaavasti kirjattu rahoitusarvopapereiden arvonalentumisen perusteella. Verokantana on käytetty tilinpäätöshetkellä vahvistettua verokantaa.



	Konserni 2002 1 000 €	Konserni 2001 1 000 €	Emoyhtiö 2002 1 000 €	Emoyhtiö 2001 1 000 €
1. LIIKEVAIHTO				
Toimialoitain				
Atk-oheistuotteet	11 758	10 482	0	0
Toimistotuotteet	9 517	6 192	1	8
Yritysimagotuotteet	14 306	8 398	0	0
Ergonomiatuotteet	5 863	4 207	0	0
Vuokratulot	3) 412	0	0	0
Hallintopalvelut			233	245
Yhteensä	41 856	29 280	234	253
Markkina-alueittain				
Suomi	34 945	24 391	234	253
Ruotsi	5 907	4 476	0	0
Norja	123	133	0	0
Eesti	881	281	0	0
Yhteensä	41 856	29 280	234	253
2. LIIKETOIMINNAN MUUT TUOTOT				
Vuokratuotot	21	0	31	0
Käyttöomaisuuden myyntivoitot	35	56	0	0
Rahtikulujen edelleenveloitukset	99	0	25	208
Muut	46	180	38	0
Yhteensä	201	236	94	208
3. HENKILÖSTÖKULUT				
Johdon palkat ja palkkiot				
Toimitusjohtajat	339	262		
Hallituksen jäsenet	0	0		
Yhteensä	339	262		
Henkilöstön määrä tilikauden aikana keskimäärin	431	314	5	4
4. LIIKETOIMINNAN MUUT KULUT				
Vuokrat	1 010	525	14	12
Markkinointi	856	883	58	108
Matkakulut	4 465	3 834	10	7
Muut	3 246	1 883	339	299
Yhteensä	9 580	7 125	421	426
5. POISTOT				
Suunnitelman mukaiset poistoajat				
Konserniliikearvo	10 vuotta			
Muut pitkävaikutteiset menot	5 vuotta			
Koneet ja kalusto	3-5 vuotta			
Rakennukset ja rakennelmat	20 vuotta			
Suunnitelman mukaiset poistot				
Muut pitkävaikutteiset menot	26	23	17	17
Konserniliikearvo	128	4) 121	0	0
Koneet ja kalusto	627	574	0	0
Rakennukset ja rakennelmat	44	17	21	0
Yhteensä	825	735	38	17
6. SATUNNAISET TUOTOT JA KULUT				
Konserniavustukset			2 403	1 850
Muut	0	0	0	0

3) Vuokratuotot koostuvat Grande Leasing Oy:n autonvuokraustuotoista.

4) Yritysoistoista muodostunut konserniliikearvo 2001 on poistettu tilikauden aikana kokonaan vähäisen määränsä takia.





	Konserni 2002 1 000 €	Konserni 2001 1 000 €	Emoyhtiö 2002 1 000 €	Emoyhtiö 2001 1000 €
7. TILINPÄÄTÖSSIIRROT				
Suunnitelman mukaisten ja verotuksessa tehtyjen poistojen erotus			116	0
8. VEROT				
Tuloverot varsinaisesta toiminnasta	1 620	1 596	941	1 835
Laskennallisen veroveljan muutos	0	-101		
Yhteensä	1 620	1 495	941	1 835
9. AINEETTOMAT JA AINEELLISET HYÖDYKKEET				
Muut pitkävaikutteiset menot				
Hankintameno 1.1.	147	81	88	81
Lisäykset 1.1.-31.12.	5) 161	5) 66	0	7
Vähennykset 1.1.-31.12.	0	0	3	0
Hankintameno 31.12.	308	147	85	88
Kertyneet sumupoistot 1.1.	23	0	17	0
Sumupoistot 1.1.-31.12.	26	23	17	17
Kirjanpitoarvo 31.12.	259	124	51	71
Konserniliikearvo				
Hankintameno 1.1.	121	0		
Lisäykset 1.1.-31.12.	5 126	121		
Hankintameno 31.12.	5 247	121		
Kertyneet sumupoistot 1.1.	121	0		
Sumupoistot 1.1.-31.12.	128	121		
Kirjanpitoarvo 31.12.	4 998	0		
Maa-alueet				
Hankintameno 1.1.	0	0	0	0
Lisäykset 1.1.-31.12.	5) 358	0	0	0
Hankintamenot 31.12.	358	0	0	0
Arvonmuutokset 1.1.	0	0	0	0
Kirjatut arvonmuutokset 1.1.-31.12.	0	0	0	0
Kirjanpitoarvo 31.12.	358	0	0	0
Rakennukset ja rakennelmat				
Hankintameno 1.1.	425	0	0	0
Lisäykset 1.1.-31.12.	2 496	425	2 496	0
Vähennykset 1.1.-31.12.	0	0	0	0
Hankintameno 31.12.	2 921	425	2 496	0
Kertyneet sumupoistot 1.1.	37	20	0	0
Sumupoistot 1.1.-31.12.	44	17	21	0
Kirjanpitoarvo 31.12.	2 840	388	2 475	0
Koneet ja kalusto				
Hankintameno 1.1.	3 298	2 493	0	0
Lisäykset 1.1.-31.12.	5) 1 435	5) 848	0	0
Vähennykset 1.1.-31.12.	277	42	0	0
Hankintameno 31.12.	4 456	3 298	0	0
Kertyneet sumupoistot 1.1.	1 411	837	0	0
Sumupoistot 1.1.-31.12.	627	574	0	0
Kirjanpitoarvo 31.12.	2 419	1 888	0	0

5) Tilikauden aikana hankittujen yhtiöiden omaisuus on käsitelty lisäyksinä.



	Konserni 2002 1 000 €	Konserni 2001 1 000 €	Emoyhtiö 2002 1 000 €	Emoyhtiö 2001 1 000 €
10. OSAKKEET JA OSUUDET				
Tytäryhtiöosakkeet				
Hankintameno 1.1.			5 077	4 124
Lisäykset 1.1.-31.12.			97	953
Vähennykset 1.1.-31.12.			0	0
Kirjanpitoarvo 31.12			5 174	5 077
TYTÄRYHTIÖOSAKKAIDEN OMISTUSOSUUS	Konsernin Omistus- osuus		Emoyhtiön osuus	
Yhtiön nimi	%		%	
Beltton Oy	100		100	
Beltton Svenska AB	75		25	
Grande Leasing Oy	100		0	
Looks Finland Oy	75		75	
Rader Norge A/S	100		80	
Suomen Rader Oy	100		67	
Vinstock Oy	100		63	
Naxor Finland Oy	100		100	
Everyman Oy	58		58	
Office Solutions Oy	70		70	
Officeman Oy	70		70	
KB-tuote Oy	100		100	
Key Business Eesti Oü	70		0	
Visual Globe Oy, perustettu 5/2001	100		100	
Vuoden 2002 aikana hankitut				
Wulff Oy Ab	100		0	
Torkkelin Paperi Oy	100		0	
Beltton Investment Oy, perustettu 11/2002	100		100	
Muut osakkeet ja osuudet				
Kirjanpitoarvo 1.1.	617	717	0	0
Lisäykset 1.1.-31.12.	59	18	0	0
Vähennykset	6	118	0	0
Kirjanpitoarvo 31.12.	670	617	0	0
11. OMA PÄÄOMA				
Osakepääoma 1.1.	2 522	2 440	2 522	2 440
Osakepääoman korotus	0	82	0	82
Osakepääoma 31.12.	2 522	2 522	2 522	2 522
Ylikurssirahasto 1.1.	6 690	6 159	6 917	6 386
Suunnatut annit	0	531	0	531
Ylikurssirahasto 31.12.	6 690	6 690	6 917	6 917
Voitto edellisiltä tilikausilta 1.1.	6 160	4 329	6 571	3 427
Osingonjako	1 639	1 342	1 639	1 342
Muuntoerot	-8	-12		
Muut muutokset	-46	-34		
Voitto edellisiltä tilikausilta 31.12.	4 467	2 941	4 932	2 085
Tilikauden voitto	3 733	3 219	2 130	4 486
Oma pääoma 31.12. yhteensä	17 412	15 372	16 501	16 010
Laskelma voitonjakokelpoisista varoista 31.12.				
Voitto edellisiltä tilikausilta	4 467	2 941	4 932	2 085
Tilikauden voitto	3 733	3 219	2 130	4 486
Kertyneestä poistoerosta omaan pääomaan merkitty osuus	-513	-285		
Konserniviennit	-209	-128		
Jakokelpoiset varat 31.12.	7 478	5 747	7 062	6 571



	Konserni 2002 1 000 €	Konserni 2001 1 000 €	Emoyhtiö 2002 1 000 €	Emoyhtiö 2001 1 000 €
12. LASKENNALLINEN VEROVELKA				
Laskennalliset verosaamiset jaksotuseroista	209	128		
Laskennalliset verovelat poistoerosta	-209	-128		
Yhteensä	0	0		
13. PITKÄAIKAINEN VIERAS PÄÄOMA				
Pitkäaikainen vieras pääoma				
Lainat rahoituslaitoksilta	11 389	1 959	11 178	1 682
Eläkelainat	0	0	0	0
Muut lainat	0	0	0	0
14. ANNETUT VAKUUDET JA MUUT VASTUUSITOUMUKSET				
Yrityskiinnitykset (haltijavelkakirjat)				
Vakuudeksi annetut	3 850	1 930	0	0
Vapaana	600	1 200	0	0
Leasingvastuut	432	144	0	0
Takaukset				
Oma velkaiset takaukset tytäryhtiöiden puolesta	200	1 350	200	1 350
Oma velkaiset takaukset muiden puolesta	24	0	0	0
Emoyhtiön lainojen vakuudeksi on pantattu seuraavat osakkeet/omaisuus, joiden kirjanpitoarvo on esitetty tässä:				
Martela	521	0	0	0
KB-Tuote Oy	683	683	683	683
Wulff Oy Ab	7 518	0	0	0
Torkkelin Paperi Oy	245	0	0	0
Wulff toimitilarakennus	2 475	0	2 475	0
Wulffin maa-alue	358	0	0	0

Konsernin vuokrasopimuksen, tuontitullimaksujen ja osakekaupan vakuudeksi on pantattu yhteensä 105 tuhannen euron edestä talletuksia.

Konsernin yhteenlaskettujen avoimien osakejohdannaisten markkina-arvon vaikutus ei ylitä 40 tuhatta euroa ja kohde-etuuksien arvo ei ylitä 100 tuhatta euroa per 31.12.2002.



hallituksen voitonjakoehdotus

Konsernitaseen mukaiset jakokelpoiset varat olivat 31.12.2002 7,48 miljoonaa euroa. Emoyhtiön taseen mukaiset jakokelpoiset varat olivat 31.12.2002 7,06 miljoonaa euroa. Emoyhtiön taseen mukaan seuraavat summat ovat yhtiökokouksen käytettävissä:

voittovarot edellisiltä vuosilta	4.931.665,74 euroa
tilikauden voitto	2.130.060,30 euroa
yhteensä	7.061.726,04 euroa

Hallitus esittää varsinaiselle yhtiökokoukselle, että osinkoa vuodelta 2002 maksetaan 0,34 euroa osakkeelta eli yhteensä 2,14 milj. euroa ja että loput 4,92 milj. euroa jätetään vapaaseen omaan pääomaan. Edelleen hallitus ehdottaa, että osinko maksetaan 15.4.2003.

Espoossa maaliskuun 13. päivänä 2003

Ari Lahti
hallituksen puheenjohtaja

Jyrki Paulin

Ari Pikkarainen

Sakari Ropponen

Heikki Vienola
toimitusjohtaja

beltton-yhtiöt oy:n osakkeenomistajille

Tilinpäätös on laadittu hyvän kirjanpitolain mukaisesti. Suoritetusta tarkastuksesta on tänään annettu kertomus.

Espoossa maaliskuun 14. päivänä 2003

Tilintarkastus LOGOS Oy
KHT-yhteisö

Juha Lindholm
HTM

Jukka Havaste
KHT



osakkeet ja osakkeenomistajat

Belton-Yhtiöt Oyj:n osakemäärä vuoden 2002 lopussa oli 6 304 628 kappaletta. Osake noteerataan Helsingin Pörssin NM-listalla tunnuksella BEL1V. Belton-Yhtiöt Oyj:n täysin maksettu osakepääoma on 2 521 851,19 euroa. Yhtiön vähimmäisosakepääoma on 2 000 000 euroa ja enimmäisosakepääoma 8 000 000 euroa.

Yhtiöllä on kaksi voimassaolevaa henkilökunnalle ja hallituksen jäsenille suunnattua optio-ohjelmaa.

Optio-ohjelman 2000 optioilla voi merkitä enintään 250 000 uutta osaketta. Näiden merkintöjen perusteella yhtiön osakepääoma voi nousta enintään 100 000 eurolla. Optio-ohjelman laimennusvaikutus on 3,8 prosenttia.

Osakkeiden merkintähinta on

- optiotodistus A:n osalta yleisön yhtiön osakkeista listautumisannissa suorittama merkintähinta eli 6 euroa,
- optiotodistus B:n osalta yhtiön osakkeen kaupankäynnillä Helsingin Pörssissä NM-listalla painotettu keskiarvo lokakuussa vuonna 2000 eli 5,97 euroa,
- optiotodistus C:n osalta yhtiön osakkeen kaupankäynnillä Helsingin Pörssissä painotettu keskiarvo lokakuussa vuonna 2001 eli 4,14 euroa.

Osakkeiden merkintähinta on kuitenkin osakeyhtiölain edellyttämällä tavalla aina vähintään osakkeiden nimellisarvo.

Merkintäajat ovat seuraavat:

- optiotodistuksella A on 1.10.2001 - 31.10.2004
- optiotodistuksella B on 1.10.2002 - 31.10.2004
- optiotodistuksella C on 1.10.2003 - 31.10.2004

Optio-ohjelman 2002 optioilla voi merkitä enintään 200 000 uutta osaketta. Näiden merkintöjen perusteella yhtiön osakepääoma voi nousta enintään 80 000 eurolla. Optio-ohjelman laimennusvaikutus on 3,1 prosenttia.

Osakkeiden merkintähinta on viisi euroa osakkeelta.

Osakkeiden merkintähinta on kuitenkin osakeyhtiölain edellyttämällä tavalla aina vähintään osakkeiden nimellisarvo. Osakkeiden merkintäaika alkaa 1.4.2004 ja päättyy 31.10.2005.

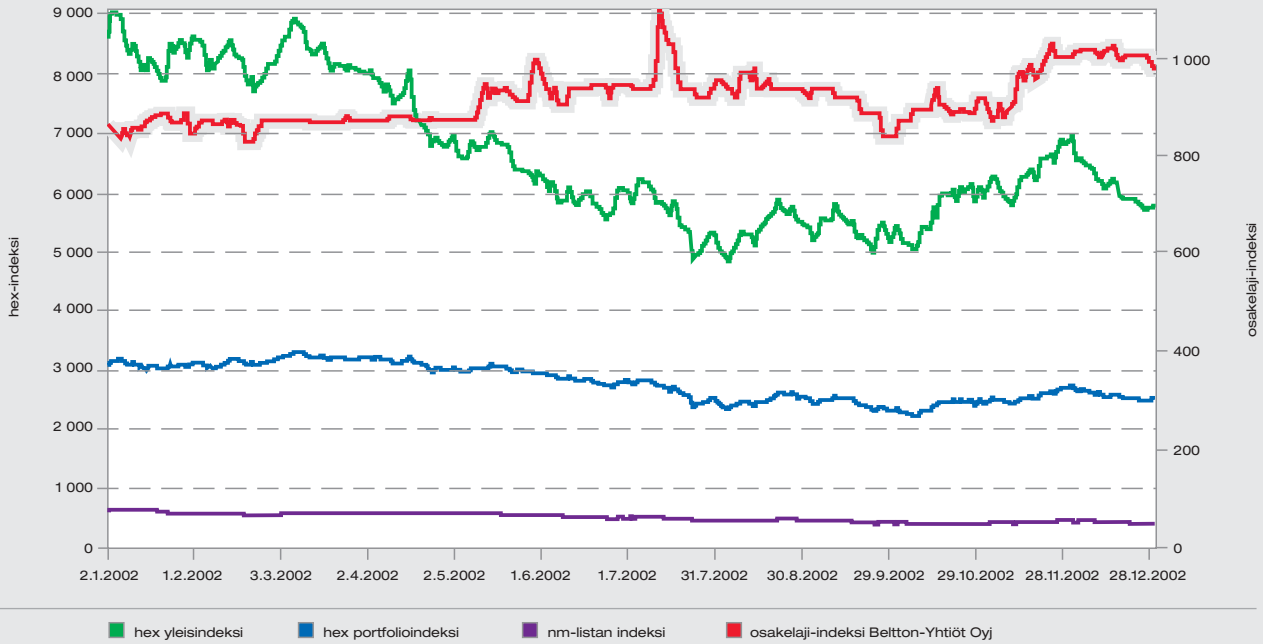
Yhtiön osakkeet ovat arvo-osuusjärjestelmässä. Koko osakemäärä oli tilinpäätöshetkellä rekisteröity arvo-osuusjärjestelmään. Osakkeen arvo oli 5,85 euroa 31.12.2002. Yhtiön osakekannan markkina-arvo oli vuoden lopussa 36,9 milj. euroa. Oma pääoma osaketta kohden oli 2,76 euroa, kun se edellisenä vuonna oli 2,44 euroa. Osakkeenomistajia oli 31.12.2002 354 kappaletta.

Yhtiön hallituksen jäsenten ja toimitusjohtajan henkilökohtaisessa omistuksessa sekä heidän määräysvallassaan olevien yhteisöjen ja holhouksessaan olevien henkilöiden omistuksessa oli 31.12.2002 yhteensä 4 453 300 osaketta, joiden osuus osakemäärästä ja äänimäärästä on yhteensä 71 prosenttia.

suurimmat osakkeenomistajat 31.12.2002	osakemäärä kpl	osuus osakkeista %
Vienola, Heikki	2 900 155	46,00 %
Pikkarainen, Ari	1 529 845	24,27 %
Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Tapiola	350 000	5,55 %
Keskinäinen Vakuutusyhtiö Tapiola	310 000	4,92 %
Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Varma-Sampo	200 000	3,17 %
Talentum Media Oy	124 172	1,97 %
Optiomi Oy	133 800	2,12 %
Sijoitusrahasto Nordea Nordic Small Cap	110 700	1,76 %
Keskinäinen Henkivakuutusyhtiö Tapiola	110 000	1,74 %
Hautakangas, Jyrki	60 000	0,95 %
Jaakkola, Juhani	51 056	0,81 %
suurimmat yhteensä	5 745 928	91,14 %
muut	558 700	8,86 %
kaikki yhteensä	6 304 628	100,00 %



hex-indeksit ja osakelaji-indeksi 2.1.2002-30.12.2002



osakekohtaisia tietoja

osakkeen päätöskurssi 31.12.2002	5,85
tilikauden ylin kurssi	6,55
tilikauden alin kurssi	4,65
tilikauden keskikurssi	5,53
osakkeiden vaihto kpl	669 900
osakkeiden vaihto %	10,63 %
osakekannan markkina-arvo 31.12.2002	36 882 074
osakkeiden lukumäärä kpl 31.12.2002	6 304 628
osakkeenomistajien lukumäärä 31.12.2002	354

osake- määrät	osakkeen- omistajat		osuus osakkeista	
	kpl	%	kpl	%
1-500	207	58,5 %	52 600	0,8 %
501-1000	67	18,9 %	54 200	0,9 %
1001-10000	59	16,7 %	201 700	3,2 %
10001-100000	13	3,7 %	361 356	5,7 %
100001-	8	2,3 %	5 634 872	89,4 %
yhteensä	354	100,0 %	6 304 628	100,0 %

omistajaryhmät

	osakkeenomistajat		osuus osakkeista %
	kpl	%	
yksityishenkilöt	288	81,6 %	77,01 %
rahoitus- ja vakuutuslaitokset	7	2,0 %	9,46 %
yrietykset	48	13,6 %	4,50 %
julkisyhteisöt	2	0,6 %	8,72 %
voittoa tavoittelemattomat yhteisöt	1	0,3 %	0,16 %
ulkomaiset omistajat	8	2,0 %	0,15 %
yhteensä	354	100,0 %	100,00 %





tietoja osakkeenomistajille

yhtiökokous

Belton-Yhtiöt Oyj:n vuoden 2003 varsinainen yhtiökokous pidetään keskiviikkona 3.4.2003 klo 15.00 alkaen osoitteessa: Sokos Hotel Tapiola Garden, Tapionaukio 3, Espoo.

Yhtiökokoukseen tulee ilmoittautua perjantaihin 28.3.2003 mennessä kirjeitse osoitteeseen Belton-Yhtiöt Oyj, Nuijamäki 2, 02630 Espoo, puhelimitse numeroon (09) 525 9000, faksilla (09) 523 393 tai sähköpostitse info@belton.fi

Yhtiökokoukseen on oikeutettu osallistumaan osakkeenomistaja, joka on viimeistään 24.3.2003 merkitty osakkeenomistajaksi Suomen Arvopaperikeskus Oy:n pitämään yhtiön osakasluetteloon.

osingon maksu

Hallitus ehdottaa varsinaiselle yhtiökokoukselle, että tilikaudelta 2002 jaetaan osinkona 0,34 euroa osakkeelta. Yhtiökokouksen päättämä osinko maksetaan osakkaalle, joka osingonjaon täsmäytyspäivänä 8.4.2003 on merkitty Suomen Arvopaperikeskus Oy:n pitämään osakasluetteloon. Hallitus ehdottaa varsinaiselle yhtiökokoukselle, että osinko maksetaan 15.4.2003.

verotusarvo

Vuoden 2002 verotuksessa vahvistettu osakkeen verotusarvo on 4,21 euroa.

sisäpiiriohje

Belton-Yhtiöt Oyj:ssä noudatetaan sisäpiiriohjetta, joka perustuu Rahoitustarkastuksen antamaan ohjeeseen pörssiyhtiöiden arvopaperimarkkinalain soveltamisesta. Belton-Yhtiöt Oyj pitää sisäpiirirekisteriään Suomen Arvopaperikeskus Oy:n SIRE-järjestelmässä.

taloudelliset tiedotteet

Belton-Yhtiöt Oyj julkistaa vuonna 2003 seuraavat taloudelliset tiedotteet:

Tammi-maaliskuun osavuositarkastus	13.5.2003
Tammi-kesäkuun osavuositarkastus	14.8.2003
Tammi-syyskuun osavuositarkastus	13.11.2003

Belton-Yhtiöt Oyj ei julkaise osavuositarkastuksiaan painetussa muodossa, vaan tiedot ovat saatavissa välittömästi julkistamisen jälkeen internet-sivuiltamme osoitteesta www.belton.fi.

Tiedote- ja materiaali palvelu: www.belton.fi
Belton-Yhtiöt Oyj, tiedotus, Nuijamäki 2, 02630 Espoo
p.(09) 525 9000
f. (09) 523 393
Sähköposti: info@belton.fi

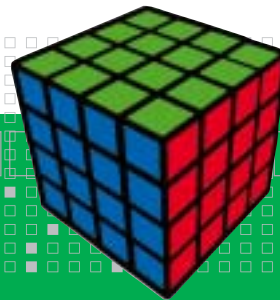
belton-yhtiöt oy, nuijamäki 2, 02630 espoo, p. (09) 525 9000, f. (09) 523 393, www.belton.fi
valokuvat: studio polaroiskis tuomas marttila, ulkoasu: up-to-point oy, paino: f.g. lönnberg



Partners for Better Business

BELTTON

Belttton-Yhtiöt Oyj



belttton-yhtiöt oyj
nuijamäki 2
02630 espoo
p. (09) 525 9000
f. (09) 523 393
www.belttton.fi

vinstock oy
nuijamäki 2
02630 espoo
p. (09) 525 9090

belttton oy
nuijamäki 2
02630 espoo
p. (09) 525 9000

suomen rader oy
riihimiehentie 7
01720 vantaa
p. (09) 777 1383

naxor finland oy
riihimiehentie 7
01720 vantaa
p. (09) 777 1989

looks finland oy
riihimiehentie 7
01720 vantaa
p. (09) 849 4210

everyman oy
valuraudantie 12
00700 helsinki
p. (09) 825 6150

visual globe oy
riihimiehentie 7
01720 vantaa
p. (09) 276 4060

kb-tuote oy
merimiehenkatu 36 d
00150 helsinki
p. (09) 478 822

wulff oy ab
manttaalintie 12
01530 vantaa
p. (09) 870 40

torkkelin paperi oy
vesijärvenkatu 15
pl 52, 15141 lahti
p. (03) 751 5115

belttton svenska ab
åkerbärsvägen 26
S - 611 10 nyköping
tel. +46 155 29 26 00

rader norge a/s
postboks 268
NO - 2051 jessheim
tel. +47 22 25 54 00

key business eesti oü
regati pst 1-5p
11911 tallinn eesti
tel. +372 6 398 742